# D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers

RIASEC: Es

## Appellations

Attaché commercial / Attachée commerciale auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en bien-être et diététique auprès des particuliers
Chargé / Chargée de recouvrement de créances	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en cheminées auprès des particuliers
Chef de groupe de vendeurs à domicile	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en déménagement
Commercial / Commerciale auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en mobile homes auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en distribution d'énergie auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en piscines auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en portes/fermetures auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en gastronomie univers culinaire auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en produits cosmétiques auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en produits culturels auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en produits d'entretien auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en salles de bains auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en stores auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en textile et accessoires de mode auprès des particuliers	Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale auprès des particuliers	Conseiller vendeur / Conseillère vendeuse à domicile
Conseiller commercial / Conseillère commerciale auprès d'une clientèle de particuliers	Conseiller vendeur / Conseillère vendeuse en laisser sur place auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en aménagement de cuisines auprès des particuliers	Délégué commercial / Déléguée commerciale auprès des particuliers
Conseiller commercial / Conseillère commerciale en articles de décoration auprès des particuliers	Recouvreur / Recouvreuse de créances

#### Définition

Prospecte une clientèle de particuliers, présente et vend des produits ou des services selon les méthodes et la stratégie commerciale de l'entreprise.

Peut animer des réunions de vente au domicile de personnes.

Peut réaliser une étude technique lors de la vente d'équipements particuliers (cuisine, piscine, véranda, store, ...).

Peut coordonner une équipe.

#### Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible sans diplôme ni expérience professionnelle.

#### Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein d'entreprises commerciales ou de services commerciaux d'entreprises en relation avec différents services (production, logistique, ...) et en contact avec la clientèle. Elle peut s'exercer en activité complémentaire et les fins de semaine.

## Compétences de base

Savoir-faire		Savoirs
☐ Mettre en place des actions de prospection	С	☐ Méthodes de plan de tournée
☐ Identifier les besoins d'un client	Es	☐ Méthodes de plan de prospection
☐ Présenter des produits et services	S	☐ Prospection commerciale
□ Conseiller un client	s	☐ Argumentation commerciale
□ Enregistrer les données d'une commande	С	☐ Techniques commerciales
		☐ Techniques de vente
Réaliser le suivi d'une commande	С	☐ Entretien de vente
☐ Effectuer le suivi d'une relation client	Е	☐ Typologie du client
☐ Proposer des solutions correctives	Er	☐ Service Après Vente (SAV)
☐ Collaborer avec l'ensemble des intervenants à la réalisation d'un objectif commun	Se	☐ Droit de la consommation
□ Réaliser un suivi d'activité	Ce	☐ Normes rédactionnelles
☐ Conduire un entretien de vente	Es	☐ Logiciel de gestion clients

## Compétences spécifiques

Savoir-faire		Savoirs
☐ Vendre des produits ou services	Е	☐ Techniques de vente en laisser sur place
☐ Animer un réseau de vente	Es	☐ Techniques de vente en porte à porte
		☐ Techniques de vente en réunion
		☐ Techniques de vente individualisée (one to one)
		☐ Produits d'alimentation
		☐ Cosmétique
		☐ Diététique
		☐ Matériel d'équipement de la maison
		☐ Produits de loisirs
		☐ Produits d'entretien pour la maison
		☐ Produits d'équipement électroménager
		☐ Produits de loisirs familiaux
		☐ Marché des énergies
		☐ Technologies télécoms

С	ompétences	spécifiques	

Savoir-faire		Savoirs
☐ Monter un dossier de crédit	С	
□ Réaliser une étude technique	Ri	
☐ Assurer le suivi d'un portefeuille client	Ec	☐ Procédures de recouvrement de créances
☐ Mener une action commerciale	Е	
☐ Former du personnel à des procédures et techniques	Sr	
□ Coordonner l'activité d'une équipe	Es	

## Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
☐ Entreprise commerciale	□ Commerce/vente	☐ Agent commercial
☐ Entreprise industrielle		☐ Travail en indépendant
☐ Société de services		☐ Vendeur à Domicile Indépendant (VDI)
		□ VRP exclusif
		□ VRP multicartes

# Mobilité professionnelle

## Emplois / Métiers proches

Fiche ROME	Fiches ROME proches
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1211 - Vente en articles de sport et loisirs
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1212 - Vente en décoration et équipement du foyer
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1214 - Vente en habillement et accessoires de la personne
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1408 - Téléconseil et télévente
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1501 - Animation de vente
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations

## Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	C1102 - Conseil clientèle en assurances
■ Toutes les appellations	<ul> <li>Toutes les appellations</li> </ul>
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	C1504 - Transaction immobilière
■ Toutes les appellations	Vendeur / Vendeuse immobilier
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1401 - Assistanat commercial
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1402 - Relation commerciale grands comptes et entreprises
■ Toutes les appellations	<ul> <li>Toutes les appellations</li> </ul>
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1404 - Relation commerciale en vente de véhicules
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	D1407 - Relation technico-commerciale
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers	K2111 - Formation professionnelle
■ Toutes les appellations	Formateur / Formatrice commerce vente