Appellations

Buraliste		Vendeur / Vendeuse en encadrement
Disquaire		Vendeur / Vendeuse en équipement de sport
Kiosquier / Kiosquière		Vendeur / Vendeuse en fournitures artistiques
Libraire		Vendeur / Vendeuse en instruments et accessoires de musique
Skiman / Skiwoman		Vendeur / Vendeuse en jeux électroniques
Vendeur / Vendeuse buraliste		Vendeur / Vendeuse en jeux et loterie
Vendeur / Vendeuse de journaux		Vendeur / Vendeuse en jeux vidéo
Vendeur / Vendeuse en articles de librairie papeterie		Vendeur / Vendeuse en jouets
Vendeur / Vendeuse en articles de papeterie		Vendeur / Vendeuse en kiosque
Vendeur / Vendeuse en articles de sport		Vendeur / Vendeuse en librairie
Vendeur / Vendeuse en articles pour fumeurs		Vendeur / Vendeuse en loisirs créatifs
Vendeur / Vendeuse en bureau de tabac		Vendeur / Vendeuse en produits culturels
Vendeur / Vendeuse en cadeaux souvenirs		Vendeur / Vendeuse en produits culturels et ludiques
Vendeur / Vendeuse en cigarettes électroniques		Vendeur / Vendeuse en produits ludiques
Vendeur / Vendeuse en cycles		Vendeur / Vendeuse en ski
Vendeur / Vendeuse en disques		Vendeur armurier / Vendeuse armurière
	Vendeur / Vendeuse de journaux Vendeur / Vendeuse en articles de librairie papeterie Vendeur / Vendeuse en articles de papeterie Vendeur / Vendeuse en articles de sport Vendeur / Vendeuse en articles pour fumeurs Vendeur / Vendeuse en bureau de tabac	Disquaire Kiosquier / Kiosquière Libraire Skiman / Skiwoman Vendeur / Vendeuse buraliste Vendeur / Vendeuse de journaux Vendeur / Vendeuse en articles de librairie papeterie Vendeur / Vendeuse en articles de papeterie Vendeur / Vendeuse en articles de sport Vendeur / Vendeuse en articles de sport Vendeur / Vendeuse en articles pour fumeurs Vendeur / Vendeuse en cadeaux souvenirs Vendeur / Vendeuse en cadeaux souvenirs Vendeur / Vendeuse en cigarettes électroniques Vendeur / Vendeuse en cycles

Définition

Réalise la vente d'articles et d'accessoires destinés à des activités sportives, culturelles ou de loisirs auprès d'une clientèle de particuliers selon la réglementation du commerce, la stratégie et les objectifs commerciaux de l'entreprise.

Peut proposer des services complémentaires (réglages de cycles, maintenance d'instruments de musique, préparation d'armes à feu, ...).

Peut coordonner une équipe.

Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible avec un diplôme de niveau CAP/BEP à Bac+2 (BTS, DUT, ...) dans les secteurs de la vente, du commerce et de la distribution.

Il est également accessible sur pratique ou connaissance d'un domaine spécifique (littérature, musique, discipline sportive, ...) sans diplôme particulier.

Une autorisation délivrée par la Préfecture (Ministère de l'Intérieur) est requise pour le commerce d'armes et de munitions.

Une licence et un agrément délivrés par la Direction des Douanes sont requis pour le commerce de tabac et des produits dérivés du tabac.

La maîtrise d'un logiciel de gestion de stock peut être requise.

Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein de magasins indépendants, de grandes surfaces spécialisées, de grands magasins, ... en contact avec les clients parfois en relation avec les chefs de rayon, les responsables de magasin, les fournisseurs, ...

Elle varie selon la technicité des produits (cycles, équipements de plongée, armes, ...) et la taille de la structure.

Elle peut s'exercer en horaires décalés, les fins de semaine, jours fériés et être soumise à des variations saisonnières (fêtes de fin d'année, rentrée scolaire, soldes, ...).

L'activité peut s'exercer à l'extérieur, en local exigu (kiosque à journaux) et impliquer la station debout prolongée.

Compétences de base

Savoir-faire Savoir-faire		Savoirs	
☐ Accueillir une clientèle	S	☐ Procédures d'encaissement	
☐ Proposer un service, produit adapté à la demande client	Se	☐ Techniques de mise en rayon	
☐ Encaisser le montant d'une vente	С	☐ Techniques d'inventaire	
☐ Proposer un service complémentaire à la vente	Es	☐ Principes de la relation client	
□ Réaliser la mise en rayon	R	☐ Gestion des stocks et des approvisionnements	
		Gestes et postures de manutention	
Réaliser le balisage et l'étiquetage des produits en rayon	R	☐ Logiciels de gestion de stocks	
Ranger des produits ou marchandises selon leurs dates de validité et les conditions de conservation	R	☐ Typologie du client	
□ Suivre l'état des stocks	С	☐ Techniques de vente	
☐ Définir des besoins en approvisionnement	С	☐ Argumentation commerciale	
☐ Préparer les commandes	Cr		
☐ Réceptionner un produit	Rc		
□ Vérifier la conformité de la livraison	С		

Compétences spécifiques

Savoir-faire		Savoirs
□ Vendre des produits ou services	Е	☐ Caractéristiques des vidéos
		☐ Caractéristiques des armes
		☐ Disques
		☐ Loterie, jeux

	Compétences spécifiques		
	Savoir-faire		Savoirs
			Caractéristiques des tabacs et articles pour fumeurs Produits de librairie et papeterie Produits de loisirs Produits jouets et loisirs Arts plastiques Réglementation des jeux et loteries
			Législation sur le tabac Types d'armes à feu
٥	Vendre des instruments de musique	Ea	Caractéristiques des instruments de musique Histoire de la musique Pratique d'un instrument de musique
	Vendre des articles de sports et de loisirs	Er	Pratique de discipline sportive
<u> </u>	Réaliser les réglages ou la maintenance de premier niveau d'instruments de musique (accord, changement de corde,) Réaliser les réglages ou la maintenance de premier niveau d'équipements de sport (cordage de raquettes, ajustage de cycles, fartage de ski,)	Ra R	Utilisation d'outillages manuels Appréciation auditive
	Assurer un service après-vente	R	
	Délivrer des bulletins de jeux (grattage, pronostic,), contrôler les tickets (perdants / gagnants) et effectuer le paiement des gains	С	
	Vérifier les autorisations de détention d'armes et préparer des articles (nettoyage, munitions,)	С	Modalités de stockage d'armes Réglementation sur les armes Maniement d'arme Types d'armes blanches
	Réaliser une gestion administrative Réaliser une gestion comptable	C C	Gestion administrative Gestion comptable Outils bureautiques
	Réaliser le comptage des fonds de caisses	С	Règles de tenue de caisse

Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
☐ Armurerie	□ Loisirs	☐ Travail en indépendant
☐ Boutique, commerce de détail	☐ Sport et loisirs	
☐ Débit de tabac		
☐ Grand magasin		
☐ Grande Surface Spécialisée -GSS-		
☐ Kiosque à journaux		
☐ Marché, foire exposition		

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers proches

Fiche ROME	Fiches ROME proches
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1106 - Vente en alimentation
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1201 - Achat vente d'objets d'art, anciens ou d'occasion
■ Toutes les appellations	Bouquiniste
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1212 - Vente en décoration et équipement du foyer
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1213 - Vente en gros de matériel et équipement
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1214 - Vente en habillement et accessoires de la personne
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1408 - Téléconseil et télévente
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1501 - Animation de vente
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1505 - Personnel de caisse
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	B1301 - Décoration d'espaces de vente et d'exposition
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1301 - Management de magasin de détail
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1402 - Relation commerciale grands comptes et entreprises
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1403 - Relation commerciale auprès de particuliers
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1503 - Management/gestion de rayon produits non alimentaires
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations
D1211 - Vente en articles de sport et loisirs	D1508 - Encadrement du personnel de caisses
■ Toutes les appellations	Toutes les appellations