

Appellations

- | | |
|--|---|
| ☐ Aide vendeur / vendeuse de produits frais en gros | ☐ Vendeur / Vendeuse carreau |
| ☐ Commercial / Commerciale en produits frais en gros | ☐ Vendeur / Vendeuse de produits frais en gros |
| ☐ Commis vendeur / Commise vendeuse de produits frais en gros | ☐ Vendeur / Vendeuse en gros de produits frais |
| ☐ Vendeur / Vendeuse au comptoir de produits frais | ☐ Vendeur / Vendeuse grossiste en produits frais |

Définition

Réalise des opérations de vente en gros de produits frais (fruits, légumes, fleurs, ...) destinés à un public de professionnels (restaurateurs, détaillants, collectivités, ...) selon la réglementation commerciale, les règles d'hygiène et de sécurité alimentaires et la stratégie commerciale de l'entreprise.

Peut préparer les commandes des clients.

Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible avec un diplôme de niveau Bac+2 (BTS, DUT) dans les secteurs de la vente et du commerce.

Il est également accessible avec une expérience professionnelle dans le commerce de gros sans diplôme particulier.

La pratique d'une langue étrangère peut être demandée.

La maîtrise de logiciel de gestion de stock peut être requise.

Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein d'entrepôts, de magasins (gros, demi-gros), de Marchés d'Intérêt National -MIN- en contact avec une clientèle de professionnels (restaurateurs, détaillants, collectivités, ...), en relation avec des fournisseurs (pêcheurs, éleveurs, maraîchers, ...).

Elle peut s'exercer en horaires décalés, les fins de semaine, de nuit et impliquer des déplacements (tournées, livraison, ...).

La rémunération est constituée d'un fixe ou de commissions sur les quantités vendues.

L'activité peut s'effectuer en zone frigorifique et impliquer le port de charges.

Compétences de base

Savoir-faire		Savoirs
☐ Accueillir une clientèle ☐ Proposer un service, produit adapté à la demande client ☐ Négocier des prix ☐ Définir des modalités de paiement adaptées ☐ Etablir une commande ☐ Suivre l'état des stocks	S Se E Ec C C	☐ Commande en gros ☐ Techniques de vente ☐ Marketing / Mercatique ☐ Modes de conservation des produits alimentaires ☐ Chaîne du froid ☐ Règles d'hygiène et de sécurité alimentaire ☐ Réglementation du commerce électronique

Compétences de base

Savoir-faire		Savoirs
☐ Présenter les coûts et délais de livraison à un client ☐ Organiser le transport des marchandises ☐ Développer un portefeuille clients et prospects	Ec Ec E	☐ Logiciels de gestion de stocks ☐ Chiffrage/calcul de coût ☐ Argumentation commerciale ☐ Techniques commerciales ☐ E-procurement ☐ Normes rédactionnelles

Compétences spécifiques

Savoir-faire		Savoirs
☐ Effectuer la vente en gros de produits frais	R	☐ Produits de pâtisserie ☐ Chocolats, confiserie ☐ Fleurs coupées, plantes en pots ☐ Fruits et légumes ☐ Poissonnerie ☐ Produits carnés (viande, volaille) ☐ Produits d'alimentation générale ☐ Produits de boulangerie ☐ Produits laitiers, oeufs ☐ Techniques de vente de gros ☐ Réglementation phytosanitaire ☐ Traçabilité des produits
☐ Encaisser le montant d'une vente	C	☐ Procédures d'encaissement
☐ Réceptionner un produit ☐ Vérifier la conformité de la livraison	Rc C	☐ Gestes et postures de manutention ☐ Utilisation d'engins de manutention non motorisés (transpalette, diable, ...)
☐ Traiter une commande	C	
☐ Traiter des dossiers de contentieux (litiges, réclamations ...)	C	
☐ Négocier un contrat ☐ Sélectionner des fournisseurs, sous-traitants, prestataires ☐ Contrôler la réalisation d'une prestation	Ec Ec C	

Compétences spécifiques

Savoir-faire	Savoirs
☐ Livrer une commande	R
☐ Former du personnel à des procédures et techniques	Sr

Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
☐ Boutique, commerce de détail ☐ Marché d'Intérêt National -MIN-	☐ Commerce de gros	☐ Travail en indépendant

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers proches

Fiche ROME	Fiches ROME proches
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1106 - Vente en alimentation ☐ Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1301 - Management de magasin de détail ☐ Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1401 - Assistanat commercial ☐ Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1402 - Relation commerciale grands comptes et entreprises ☐ Toutes les appellations

Emplois / Métiers envisageables si évolution

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1406 - Management en force de vente ☐ Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	D1502 - Management/gestion de rayon produits alimentaires ☐ Toutes les appellations
D1107 - Vente en gros de produits frais ☐ Toutes les appellations	M1101 - Achats ☐ Toutes les appellations